

## VERKOOP JEZELF EN JE ZONNESTROOMSYSTEEM MET SUCCES



## INFORMATIE

Deze training is alleen als incompany te volgen.  
Neem contact met ons op voor meer informatie.

De training is inclusief studiematerialen en  
deelname certificaat.



Theorie opleiding



1 dag

## VOOR WIE

Voor iedereen die regelmatig in een verkoopgesprek zit. Voor de startende verkoper die graag de basis leert maar tevens voor de ervaren verkoper die diepgang zoekt. De opleiding Solar-Sales is een interactieve, dynamische dag waarin veel sales tips worden gedeeld waarmee je direct in de praktijk aan de slag kan.

## NIVEAU

Op elk gewenst niveau kan je deelnemen aan deze training. Voorafgaand aan de dag wordt je gevraagd waar je behoefte ligt en wat je precies wilt bereiken.

## PROGRAMMA

### VOORAFGAAND

- De opleiding wordt voorafgegaan met een korte opdracht. Deze opdracht wordt in de training behandeld/ besproken.

### OCHTEND

- Introductie
- Doelen stellen minimaal & maximaal
- Wat is verkopen?
- De belangrijkste eigenschappen & kwaliteiten van een verkoper
- Jouw persoonlijke pitch
- Het eerste contact
- Het gestructureerde verkoopgesprek

### MIDDAG

- De pro-actieve relatie
- Positieve beïnvloeding
- De ijsberg theorie en inzicht wat er speelt bij de klant
- Hoe vertaal ik producteigenschappen naar klantvoordelen
- Actief luisteren en de klantvraag achterhalen
- Onderhandelen voor een mooi resultaat
- Bezwaren weerleggen en de koop sluiten
- Afronding en nu de praktijk

